

WARENWIRTSCHAFT PROVISION



Die Berechnung von Provisionen und Prämien für Vertreter kann sehr zeitaufwendig sein. Beispielsweise dann, wenn bei Sonderaktionen für einzelne Artikel einmalig bestimmte Provisionssätze hinterlegt werden sollen. Mit dem Modul Provision lassen sich solche Aufgaben schnell und effizient erledigen.

MÖGLICHE PROVISIONSMODELLE

Ersparen Sie sich die zeitraubende manuelle Berechnung von Provisionen und Prämien für Ihre Vertreter. Nutzen Sie die vielfältigen Möglichkeiten des Erweiterungsmoduls Provision.

- ✓ Prozentuale Provisionen und/oder feste Beträge
- ✓ Aufteilung von Provisionen und Prämien auf bis zu drei Vertreter pro Position
- ✓ Zuordnung eines Vorgesetzten zum Vertreter
- ✓ Veränderliche Prozente und Prämien innerhalb eines Abrechnungszeitraums
- ✓ Provision auf Umsatz oder Rohgewinn
- ✓ Wahlweise Berücksichtigung von Umlagekonditionen
- ✓ Zahlung der Provision wahlweise nach Zustandekommen des Geschäfts oder erst wenn der Kunde die Zahlung geleistet hat

PROVISIONEN UND PRÄMIEN BERECHNEN LEICHT GEMACHT

- ✓ **Sie haben die Wahl:** Welches der Provisionsmodelle herangezogen werden soll, legen Sie im Programm nur einmal fest. Zusätzlich bestimmen Sie, ob Umlagekonditionen, wie zum Beispiel ein den Kunden gewährter Bonus, die Provision des Vertreters reduzieren.
- ✓ **Zusammengefasst und doch individuell:** Vertreter, deren Provisionen auf gleiche Weise berechnet werden, lassen sich zu einer Vertretergruppe zusammenfassen. Abweichende Kennzeichen sind möglich.
- ✓ **Mal mehr, mal weniger:** Richten Sie eine Vertreter-Artikelart-Beziehung ein, wenn ein Vertreter für eine bestimmte Artikelart einen abweichenden Provisionssatz erhalten soll.
- ✓ **Ziele vorgeben:** Vereinbaren Sie mit Ihren Vertretern für den Abrechnungszeitraum feste Umsatzziele - einschließlich Provisionsanpassungen und Prämienvergabe.
- ✓ **Komfortabel:** die Belegbearbeitung. Alle Provisionsangaben (z. B. Provisionssätze, Vertreter) können Sie voreinstellen und ändern. Belegprämien lassen sich auf bis zu drei Vertreter verteilen.

✓ **Dynamisch:** Den Provisionssatz können Sie innerhalb eines Abrechnungszeitraums verändern. Die Provision für bereits erstellte Belege muss am Tag der Abrechnung aber keineswegs manuell korrigiert werden. Denn auf Wunsch wird für die Berechnung stets der aktuelle Wert aus den Stammdaten herangezogen.

✓ **Praktisch:** die Abrechnung. Bequem übergeben Sie die Daten Ihrer Vertreter mit den ermittelten Provisionsbeträgen als Datei an Ihre Lohnanwendung von HS. Dort brauchen die Beträge für firmenangehörige Vertreter kein weiteres Mal erfasst zu werden. Denn Sie haben bereits in der Auftragsbearbeitung die Lohnart und die Personalnummer hinterlegt.

✓ **Übersichtlich:** Damit Sie bei Provisionen und Prämien stets den Überblick behalten, drucken Sie aus der Auftragsbearbeitung heraus einfach eine Abrechnung der gewährten beziehungsweise der zu zahlenden Provisionen – wahlweise für einzelne Vertreter oder Vertretergruppen.



HS - Hamburger Software GmbH & Co. KG ist seit 1979 Digitalisierungspartner für den Mittelstand und stellt betriebswirtschaftliche Standardsoftware für die Bereiche Warenwirtschaft, Finanzbuchhaltung, Personalwirtschaft und Dokumentenmanagement her. Rund 26.000 Anwender in Unternehmen aus mehr als 300 Branchen im deutschsprachigen Raum setzen Produkte von HS ein. Für den Support seiner Lösungen betreibt der Hersteller an seinem Standort in Hamburg eine der größten Hotlines für ERP-Software in Deutschland. Zahlreiche Partner deutschlandweit und in Österreich betreuen die Kunden zudem vor Ort und erweitern das Portfolio um Zusatzlösungen. Darüber hinaus pflegt HS technologische Partnerschaften mit namhaften Herstellern wie Ceyoniq Technology oder DATEV.

HS - Hamburger Software GmbH & Co. KG · Überseering 29 · 22297 Hamburg · Telefon: (040) 632 97-333 · info@hamburger-software.de · www.hamburger-software.de

Genannte Marken und eingetragene Warenzeichen anderer Hersteller/Unternehmen werden anerkannt. © Alle Rechte vorbehalten. HS - Hamburger Software GmbH & Co. KG, 11629